

- Vi selger mer enn budsjettetert. Ganske mye mer



STYRER BUTIKKEN: Ida Bentsen og Per Langdalen mellom hyllene hos Sørskogbygda Handel. Foto: Nils Henning Vespestad

Av [Nils Henning Vespestad](#)

Publisert:
19.01.25 18:24

Del

Bygda har fått et løft med den nye nærbutikken. Det samme har Pers slakteri.

 For abonnenter

– Jeg synes det har gått veldig bra. Og vi får mange positive tilbakemeldinger, smiler Per Langdalen.

58-åringen sitter i styret i Sørskogbygda Handel AS.

I september i fjor gjenåpnet selskapet nærbutikken i elverumsbygda.



LES OGSÅ

Folkefest i sola da butikken åpnet: – Ingen grunn til å reise til Elverum

Det skjedde ni måneder etter at forgjengeren, Coop Marked Sørskogbygda, ble nedlagt på grunn av dårlige resultater.

Tallene holder Per og resten av styret for seg selv. Men noe kan han fortelle:

– Vi selger mer enn budsjettert. Ganske mye mer. Og vi har hatt en jevn økning hver måned. Faktisk ganske bra, også.



SNARKJØP: Nærbutikken tok over lokalene til Coop Marked Sørskogbygda. Foto: Nils Henning Vespestad

Eid av bygdefolket

Det var bygdefolket selv som sikret videre butikkdrift i Sørskogbygda.

Vel 70 aksjonærer, inkludert et par-tre bedrifter, har gått inn som eiere av Sørskogbygda Handel AS.

Butikken er en del av kjeden Snarkjøp.

– Noen vil alltid ta helgehandelen i sentrum, fordi de jobber der og fordi det er mest praktisk for dem. Det er lov, sier Ida Bentsen.

ANNONSE

Sammen med samboer Per tar hun seg av butikkdriften etter at den opprinnelige butikksjefen har sluttet.

– Men vi ser også at det er flere som har kommet til, som ikke handlet i den gamle butikken. Det er jo litt gøy. Vi tvinger ingen til å handle her, men om de gjør det, er det veldig hyggelig!



KAFÉKROK: Per og Ida i butikkens inngangsparti. Åge Nyborg til høyre. Foto: Nils Henning Vespestad

Sitt eget konsept

Ida Bentsen har lang fartstid fra flere etablerte dagligvarebutikker.

Per Langdalen vokste opp i foreldrenes nærbutikk i Bergeberget.

Sørskogbygda Handel er noe midt imellom disse konseptene.

Utvalget er mindre enn hos Kiwi og Rema 1000, men du skal finne de viktigste dagligvarene til konkurransedyktige priser.



FOR HOBBYSNEKKEREN: Butikken har en egen byggevareavdeling. Foto: Nils Henning Vespestad

Pluss blomster, lokale gaveprodukter og en kafékrok med kaffe og ferske bakervarer.

En egen byggeavdeling er det også blitt plass til, i samarbeid med Byggtorget på Rena.

«Nå skal vi ha inn en pizzaovn. Og vi har kjøpt en bil, så da kan vi kjøre ut pizza»

PER LANGDALEN, STYREMEDLEM

Kjøtt fra Bergeberget

– Det er noe med å være litt utenfor boksen. Du må gjøre ting litt annerledes enn de andre, fastslår Ida.

Lokalmatavdelingen er en vesentlig del av denne tankegangen.

Her finner kundene kortreist honning, flatbrød og et stort utvalg kjøttprodukter.

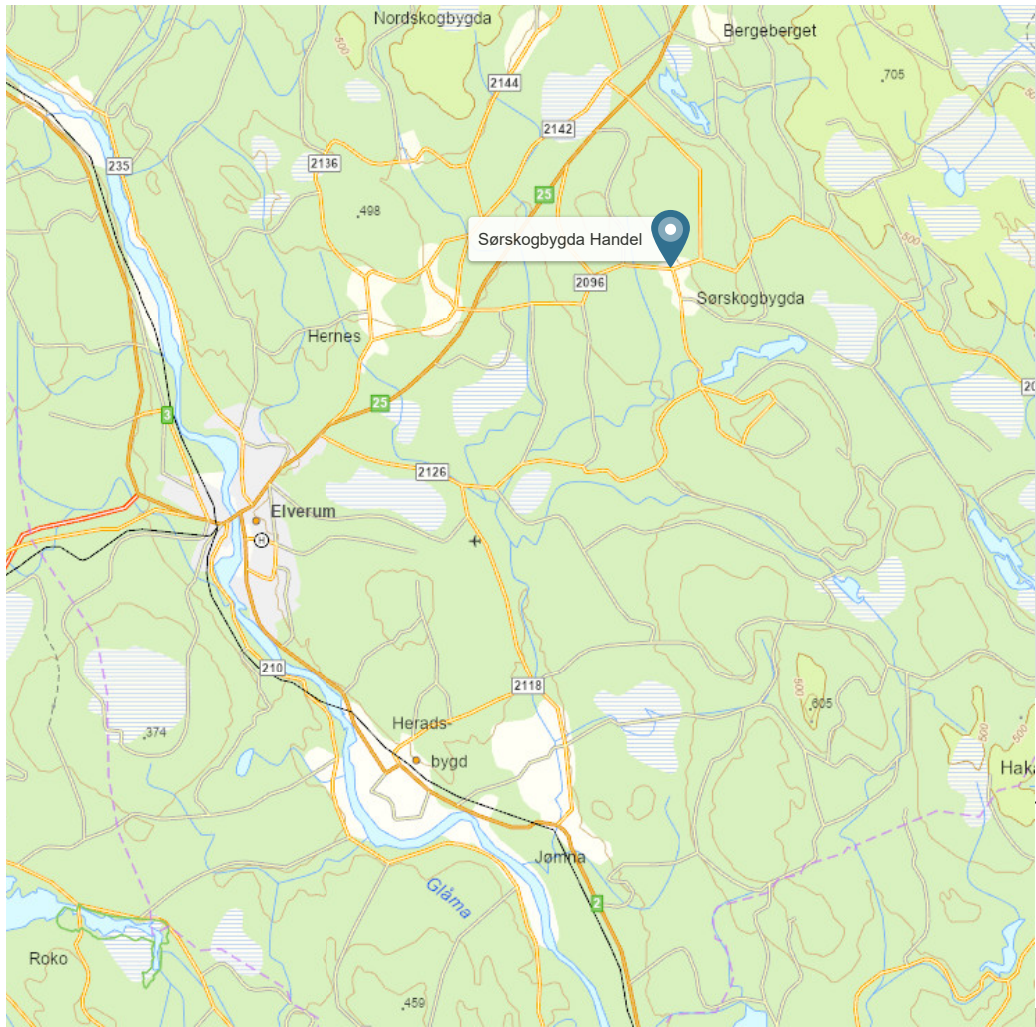
Disse kjøttproduktene kommer fra Langdalen Vilt, som Per har drevet hjemme i Bergeberget siden 2006.



EGET KJØTT: Per Langdalen selger en rekke produkter fra Langdalen Vilt. Foto: Nils Henning Vespestad

På kort tid er dette blitt en av nærbutikkens mest populære varegrupper – og sikrer Per økt omsetning uansett om han har på seg kjøpmann- eller slakterhatten.

– Det er mange innom for å kjøpe kjøtt. De tar stort sett med seg noe annet også. Og så synes det butikken er trivelig, og så kommer de tilbake, smiler Ida.



Klikk for å utforske kartet

© Geodata AS

Når ingen ansatte er til stede.

lokalene.



ORDNE SELV: En av de to kassene. Kunden ordner seg selv, men får hjelp ved behov. Foto: Nils Henning Vespestad

– Mange har vært usikre i kassen, men så har de fått til å skanne og betale selv. Det har vært morsomt å se, smiler duoen i butikken.

ANNONSE

– Det er flere som kommer i åpningstiden, når butikken er betjent. De vil ikke skanne selv, de vil at vi skal skanne. Og det er helt greit.



LES OGSÅ

Snart halvannet år uten nærbutikk: – Nå står det som et spøkelseshus

Søndagstur fra Leiret

På søn- og helligdager sperres deler av lokalene med solide porter. Butikken blir da mindre enn 100 kvadratmeter, og kan holde åpent.

– Hvordan er søndagstrafikken?

Den er vel ikke høyere enn ellers, men det er en annen kjøpergruppe da, svarer Per.

– Da kommer leirsingene, supplerer Ida.



SØNDAGSBUTIKK: Deler av lokalene stenges av på søndager. Foto: Nils Henning Vespestad

De forteller at mange har lagt søndagsturen til Sørskogbygda de siste månedene.

Dels for å handle litt og dels for å ta en kopp kaffe og et wienerbrød i kafékroken.



LES OGSÅ

I minus i det store kuttåret – og uten nedleggelse i Elverum kunne det sett enda verre ut

Snart blir det pizza

Ida og Per er innleid i en overgangsperiode. På sikt skal det ansettes ny butikksjef.

Staben består ellers av en fast ansatt og en ekstrahjelp. Mange bygdefolk hjelper dessuten til på dugnad.

Entusiasmen er stor. Og nærbutikkeventyret i Sørskogbygda er fortsatt i oppbyggingsfasen.

ANNONSE



FIRMABIL: Sørskogbygda Handel kjører ut varer og (etter hvert) pizza. Foto: Nils Henning Vespestad

– Nå skal vi ha inn en pizzaovn. Og vi har kjøpt en bil, så da kan vi kjøre ut pizza. Vi kjører ut varer, også, for det har vært en del etterspørsel, sier Per.

– Den tidligere butikken ble avviklet på grunn av for dårlige resultater. Hvilke tall er dere avhengig av?

– Vi trenger ikke at det går veldig i pluss. Er det over null, så er det greit, smiler han.

Les mer om: [Økonomi og næringsliv](#) [Handel](#) [Elverum](#) [Nyheter](#)