

TINN TESSUNGDALEN BUTIKK DAGLIGVARE

- Vi teller på knapper - og vi må snart telle fort



SKAL SKAL IKKE: Annette Rognsjord Lien og Kenneth Karlsen Grønstad teller på knapper etter at pilene peker i feil retning. Foto: Hanne Lien

Av [Hanne Lien](#)

Publisert:
16.04.24 06:00

Del

Driverne av Gavlen Fjellhandel jobber ikke for å bli rike, men for å bidra til å gjøre en forskjell. Men når man driver sin egen bedrift, er det viktig å ta ansvar og velge veien videre når pilene peker i feil retning, mener Annette Rognsjord Lien og Kenneth Karlsen Grønstad. Sammen med Tessungdalen Bensin SA, kaller de nå

inn til allmøte i mai for å drøfte situasjonen for begge selskaper med tessungdøler og hyttefolk.

For abonnenter

På årsmøte i Tessungdalen bensin SA, som ble avholdt fredag, ønsket Gavlen Fjellhandel å informere om butikkens økonomiske situasjon som følger av at omsetningen har gått nedover de siste årene. Dette får også konsekvenser for bensinselskapet, og sammen kaller de nå inn til et allmøte, primært for tessungdøler, hyttefolk og andre involverte, for å be om gode innspill og signaler, som kan bli avgjørende for butikkens fremtid.

- Vi driver ikke butikk fordi det er en enkel jobb, og slett ikke for å bli rike, forsikrer Annette R. Lien og Kenneth K. Grønstad. Til høsten er det tre år siden de investerte i selvbetjent butikk - ikke for å få mer fritid, men for å gi fastboende og hyttefolk et tilbud om bedre tilgjengelighet, og selv kunne spise middag med barna, samtidig som de er tilgjengelige for kunder som måtte ha behov.

- Selvbetjent butikk gir mer fleksibilitet, men vi skal være tilgjengelige og innenfor mobildekning 18 timer i døgnet, i tilfelle noen kunder trenger hjelp, forklarer Kenneth. For eksempel kan vi få alarm klokken 23 om kvelden hvis noen plutselig trenger røyk, for vi må sjekke via kamera om vedkommende er gammel nok.

ANNONSE

(saken fortsetter under bildene)



LANGÅPENT: Butikken er åpen 18 timer i døgnet og driverne må være tilgjengelige fra kl 06 til 24. Foto: Hanne Lien



KASSEPUNKT: Det selvbetjente kassepunkt, som blant annet er overvåket med kamera og knapp for å tilkalle hjelp. Foto: Hanne Lien

Pilene peker feil vei

Annette og Kenneth har nå i snart ni år gjort alt de kan for å holde hjulene i gang, men dessverre må de konstatere at pilene peker i feil retning, så nå begynner de å telle på knapper for om butikken skal fortsette eller ikke.

– Vi er veldig klar over at det i stor grad handler om priser og hva butikken kan tilby, poengterer Annette og forklarer videre at fjellhandelen omfattes av dagligvarekjeden «Snarkjøp», som er en kjede for de minste butikkene i distriktene. Butikken får også støtte fra «Merkurprogrammet» som er rettet mot småbutikker med en omsetning på inntil ti millioner i året.

Merkurprogrammet

Merkur-programmet er Kommunal- og moderniseringsdepartementets utviklings- og kompetanseprogram for butikker i Distrikts-Norge. Målet er å sikre folk i distriktet tilgang til dagligvarer og gode tjenester knyttet til butikken. Kjøpmenn fra hele landet får tilbud om opplæring og oppfølging av profesjonelle konsulenter. Kilde: [Wikipedia](#)

– Vi kommer ikke utenom at vi ligger over prisene til for eksempel Kiwi-butikkene, medgir Annette Lien. Det er kampanjene vi ikke kan matche, og vi har full forståelse på at de som jobber på Rjukan eller er på vei til hytta, kjører forbi inntil flere lavprisbutikker, hvor de kanskje har tilbud på en del varer.

- Det er både fordeler og ulemper å være medlem av den minste kjeden i dagligvarebransjen. Fordelen er at vi står mer fritt med tanke på sortiment, og at vi kan skaffe oss alternative varer som lokalmat, delikatesser og ting som kundene etterspør, og som andre butikker ikke har. Ulempen er at vi må betale mer for varene enn lavpriskjedene, og derfor ikke kan redusere prisene i samme grad. Men vi mener vi har et bredt utvalg av varer som kundene trenger i hverdagen, forklarer Annette.

- Og vi er villige til å strekke oss langt for å få tak i det som kundene etterspør.

(saken fortsetter under bildene)



UTVALG: Butikken har et utvalg som dekker en hver daglig husholdning. Foto: Hanne Lien



GAVE/INTERIØR: Fjellhandelen har et eget hjørne med gave- og interiørartikler. Foto: Hanne Lien

Strømkrisen tok på

Annette og Kenneth må medgi at butikken slet under strømkrisen i fjor.

– Da strømprisen var på det verste hadde vi absolutt ingenting til overs, røper Kenneth. Med en strømrregning på 20.000 kr. på en måned, er det ikke mye å rutte med, og driverparet forsikrer at strømmen utelukkende er betalt av egen lomme, og at prisene på varene settes ut fra innkjøpspris, og ikke strømpris.

ANNONSE

Annette og Kenneth har i løpet av vinteren hatt løpende kontakt med dagligvarekjeden Snarkjøp og konsulent Hallvard Christenson i Merkurprogrammet. Begge er informert om situasjonen til butikken, og er klar over at det kan ende med at Fjellhandelen kaster inn håndkledet.

Mange har investert i butikken i løpet av de siste 15 årene. Annette Lien og Kenneth K. Grønstad overtok driften i 2015 etter å ha vært stengt i et halvt års tid. I årenes løp er det gitt støtte fra Merkur og både stat, kommune og næringsutvikling. Og mange dugnadstimer har gått med til å oppgradere butikken og hjelpe til der det trengs. Annette vil tippe at investeringer og tilskudd beløper seg til omkring fire millioner i årenes løp foruten dugnad og egenkapital. Driverne setter stor pris på all velvilje fra Tinn kommune og Rjukan Næringsutvikling som har støttet opp om drift av butikken.



BENSINSELSKAP: Bjørn Are Tveiti er regnskapsfører og daglig leder i Tessungdalen bensin SA Foto: Hanne Lien

Bensinselskap stiftet i 2010

Da Nils Haugen stengte butikken i 2009, stengte også de tilhørende bensinpumpene. Det skapte store utfordringer for tessungdøler som var avhengige av drivstoff til sine traktorer, som brukes til landbruksarbeid og brøyting. Det ble derfor i begynnelsen av 2010 opprettet et bensinselskap, Tessungdalen bensin SA, og 456 andeler à tusen kroner ble solgt til private og bedrifter, og disse andelene er nå fordelt på 80 personer, ifølge regnskapsfører og daglig leder Bjørn Are Tveiti. Og i 2014 ble butikkbygget solgt fra tidligere kjøpmann Halvor Haugen til Tessungdalen bensin for å sikre fremtidig drift av butikken.

– Dette betyr i praksis, at vi er helt avhengige av hverandre, forklarer Tveiti, for uten butikkdrift, vil bensinselskapet miste husleie og ha utgifter til strøm og kloakk, og bensinselskapet går ikke akkurat med overskudd. Tvert imot, har selskapet et etterslep etter pålagt investering på 150.000 kroner til ny betalingsterminal. Han legger til at drift av bensinselskapet har foregått utelukkende på dugnad i samtlige fjorten år.

Annonsørinnhold



Nå har både Gavlen Fjellhandel og Tessungdalen bensin SA invitert til allmøte vedrørende situasjonen for både butikken og bensinselskapet.

– Vi føler vi må gi tessungdøler og hyttefolk informasjon så fort som mulig, før situasjonen går for langt, mener Annette og Kenneth. Og i tillegg la de som er avhengige av butikken få sjanse til å komme med innspill og gode tips, og gjerne signaler om det er behov og ønske om butikkdrift i det lille dalføre.

(saken fortsetter under bildet)



BUTIKK OG BENSIN: Fjellhandelen og bensinselskapet går hånd i hånd, og er avhengige av hverandre. Fv: Kenneth Karlsen Grønstad, Annette Rognsjord Lien og Bjørn Are Tveiti. Foto: Hanne Lien

Ikke aktuelt med spleis eller konkurs

Driverne er veldig klare på at de ikke ber om spleis eller kronerulling. Det vil bare være en kortsiktig løsning.

– Og det vil aldri bli aktuelt å slå seg konkurs, mener de. Vi betaler våre regninger, og skylder ikke penger til leverandører, og situasjonen er ennå ikke kritisk. Men vi må ta på alvor når utviklingen går i negativ retning og prøve å snu skuta før det har gått for langt. Og vi vil heller ha en kontrollert avvikling enn en konkurssak, slår de fast.

Og nå håper de på at det kommer mange folk på allmøte som er fastsatt til 11. mai. Hvis ikke folk møter opp, tar vi det som et signal om at det ikke er så viktig å bevare butikken, er konklusjonen deres. Og da vil Tessungdalen også miste et samlingspunkt med nødaggregat og satelittelefon, som kommunen har investert i, som sikkerhet i krisesituasjoner.

Les mer om: [Tinn](#) [Tessungdalen](#) [Butikk](#) [Dagligvare](#)



Rjukan Arbeiderblad

Følg side4,8 k følgere

Flere saker



En Rjukan-tur i mars ble til sommerferie i Tinn for Bibi (42): – Jeg blir en slags potet!



**Norges største pizzakjede til
Rjukan: – Visste det var mulig å få til**



**– Hvis du har tid til å kjøre traktor
fra Trøndelag til Oslo for å hive
møkk foran Stortinget, da har du**

altfor lite å gjøre på gården din



- Jeg er forferdelig skuffa



Tusen takk for din innsats og giverglede!

[Til toppen](#)

