

ANNONSE



VEGETARLASAGNE MED CORNO



SEASON

NYHET!

[ØKONOMI OG NÆRINGSLIV](#) [ARBEIDSLIV](#) [HOLE](#) [DAGLIVARE](#) [MAT OG DRIKKE](#)

Tar grep for å redde butikken: - Modellen har vist seg å være en stor suksess



BUTIKKDRIVERE: Helene og Anita Johbraaten går nye veier for å redde butikken. Foto: Knut Andreas Ramsrud

Butikkdriverne på Utvika håper å gjøre den lokale dagligvaren mer attraktiv, etter å ha gått gjennom en periode med lite kundetrafikk. Nå vil eierne endre eierstrukturen og satse på hjemmelevering av varer.

 For abonnenter

Tidligere har Ringerikes Blad skrevet at [Nærbutikken Utvika har opplevd tøffe tider](#). Tilbake i februar gikk de ut med en bønn til sambygdingene om å benytte seg av dagligvarebutikken, dersom man ønsker at butikktilbudet skal bestå.

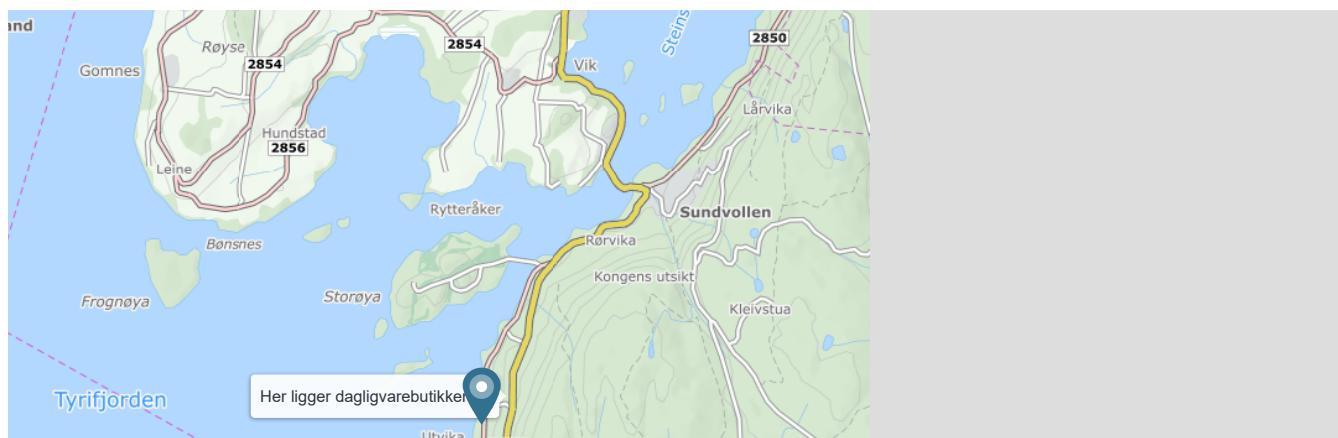
I en post på egne Facebook-sider, kommer det fram at nærbutikken fremdeles opplever for lite kundetrafikk.

– Vi hadde en drøm og en tro på at butikk langs Utstranda var en god idé. Med Norgesgruppen i ryggen og demografiske tall som skulle vise solskinnshistorie var det med en stor entusiasme og glede vi åpnet Nærbutikken Utvika 1. april 2022. Dessverre ble ikke bildet helt som forventet, og slik det er nå har vi utfordringer med å holde en velfyldt og attraktiv butikk i lavsesongen, heter det i det aktuelle innlegget.

Butikkinnehaverne viser til at sommersesongen ikke sto til forventningen værmessig, i tillegg til dyrtid og innsparing i folks «kosebudsjett». Alt dette mener de har påvirket.



– Vi er innforstått med at vi aldri vil bli hovedbutikken for de fleste, men et sted for supplering, kos og ikke minst søndagshandelen, fortsetter de, og retter samtidig en stor takk til alle som til nå har brukt butikken.





Vil ta grep

Videre skriver butikkdriverne at de nå ønsker å ta nye grep for å bedre situasjonen:

- Vi forstår også at når vi ikke leverer varene dere tenger når dere er innom vil dere velge andre alternativer. For å komme ut av denne onde sirkelen må vi vurdere noen grep, og har en idé om lokalt eierskap fra flere i form av et andelslag.

De viser til at denne modellen har vist seg å være en stor suksess i flere tilsvarende butikker, bland annet i Rollag. Der ble nærbutikken (Joker) nedlagt og savnet blant lokalbefolkningen ble stort og hele bygda ble engasjert, og gjenåpnet Nærbutikken Rollag i mars.



- Forsøk på å gjøre Utstranda attraktiv

- Dette skal ikke være ment som en subsidiert utsatt nedleggelse, eller at det må være butikk for enhver pris, men et forsøk på å gjøre Utstranda attraktiv og ha et bredere tilbud nærmere døra. Målet med tiltaket er å kunne gjøre butikken levedyktig med attraktivt utvalg, en velfylt butikk og tilleggstjenester, som igjen skal føre til mer besøk. Det som har vært skal vi ikke legge mye fokus på, for vi ønsker å se framover. Vi ønsker å presisere at engasjement vi har for butikken fortsetter selv om vi får flere med på laget, skriver butikkdriverne videre.

Eierne skriver at de også har planer om å se på en løsning med hjemkjøring av varer, og oppfordrer dem som deler deres tanker om butikkdriften til å ta kontakt.

De inviterer videre til et møte i Låven på Utvika, hvor potensielle interessenter kan møte opp.

Åpnet i 2022

Det var i [april 2022](#) at nærbutikken åpnet dørene for første gang. I juli samme år kunne Ringerikes Blad melde at butikktilbuddet ble brukt hyppig både av campingturister og lokale fastboende.

ANNONSE



Da butikken markerte [ettårsdagen sin 1. april 2023](#), uttalte butikkdriverne Helene og Anita Johbraaten følgende til avisen:

- Vi håper stadig flere av lokalbefolkningen oppdager tilbudet. Vi trenger flere lokale kunder. Kanskje har noen syntes det er litt skremmende å skulle bruke en slik selvbetjenings-løsning, men det hele er ganske enkelt, og du får hjelp om du trenger det

Da Ringerikes Blad skrev om [butikken i sommer](#), uttalte Anita Johbraaten, som er daglig leder for Utvika gård og camping, at hun ikke ønsket å gi opp familiens livsverk.

- Det har vært krevende tider, men jeg kan ikke gi opp livsverket til familien. Jeg er evig optimist. Det ligger altfor mye sjel, kultur, historie og penger i bedriften til at jeg kan kaste inn håndkleet, sa hun til avisens i sommer.

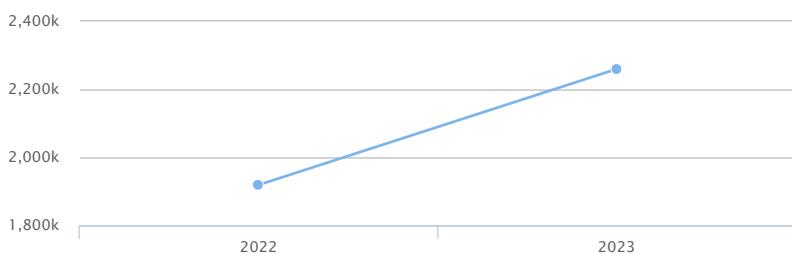
Det er selskapet Johbraaten AS som drifter nærbutikken.

Johbraaten AS (<https://www.regnskapstall.no/informasjon-om-johbraaten-as-106979910S0>)

Org nr 927 801 337

Se kontaktinformasjon fra 1881.no (https://www.1881.no/dagligvare/dagligvare-buskerud/dagligvare-krokkleiva/johbraaten-as_106979910S0/)

Last ned firmarapport for Johbraaten AS (<https://www.regnskapstall.no/vis-fimarapport-for-johbraaten-as-106979910S0>)



Sum driftsinntekter

Resultatregnskap	2023
Sum driftsinntekter	2 260 000
Driftsresultat	-452 000
Resultat før skatt	-598 000
Årsresultat	-716 000

Se flere regnskapstall for Johbraaten AS (<https://www.regnskapstall.no/regnskapstall-for-johbraaten-as-106979910S0>)

Aksjonærer	Eierandel
Johbraaten Morten (1990)	33,33%
Johbraaten Anita (1985)	33,33%

Se alle aksjonærer i Johbraaten AS (<https://www.regnskapstall.no/roller-og-eiere-av-johbraaten-as-106979910S0>)

Styrever/Roller

Morten Johbraaten (1990)	Styrets leder
Helene Johbråten (1988)	Daglig leder

Se alle styreverv og roller i Johbraaten AS (<https://www.regnskapstall.no/roller-og-eiere-av-johbraaten-as-106979910S0>)

Se full informasjon om Johbraaten AS (<https://www.regnskapstall.no/informasjon-om-johbraaten-as-106979910S0>)

Les mer om: [Økonomi og næringsliv](#) [Arbeidsliv](#) [Helse](#) [Daglivare](#) [Mat og drikke](#) [Nyheter](#)



Se kommentarer

Flere saker