





LEXUS RZ 450e

NY ELEKTRISK SUV FRA LEXUS

2,95% Fastrente

Les mer

Leveringsklare biler!
Kr 3990,-/måned

Startleie m/etabl.gebyr 127982,-. Månedsløst kr 3990,-, total kostnad 276.014,-. Privatleie 3år/45.000km, 2,95% fastrente i 3 år. Service og dekkotell kommer i tillegg.

 LEXUS | TRONDHEIM

MN24 →

Investerer millioner: Snart kan du handle i butikken selv om ingen ansatte er på jobb

De investerer store summer i å kunne holde åpent for kunder i større deler av døgnet - selv om ingen ansatte er på jobb.



Joker-butikken i Stugudal skal nå bli selvbetjent utenom vanlig kjernetid. **FOTO:** TORMOD IGELØ ELLINGSEN

Oppdatert: 1 dag siden

Over to uker i månedsskiftet april/mai skal det gjøres en ombygging av den lokale matbutikken i Stugudal i Tydal, for at de skal kunne ha delvis selvbetjent butikk.

Det betyr at de vil ha en kjerneåpningstid med ansatte på jobb, men at det går an for kunder å låse seg inn og handle også utenom denne tiden.

ARTIKKELEN FORTSETTER UNDER ANNONSEN



Mantinia Fritidsboliger AS

Vi fortsetter byggingen i Fagerlia Meråker.
Høy kvalitet, fantastisk utsikt og gode solforhold.



Model B



Finns din perfekte hytte!



Model A



Meråker, et eldorado for skidrett, friluftsliv, jakt og fiske.
Se Finnkode: 343878120

Spørsmål? Ta kontakt med Svein O. Berg
mobil: 95 17 27 10 | svein.berg@mantinia.no



MANTINIA FRITIDSBOLIGER
- REALISERER DRØMMER

– Jeg tror kanskje ikke det blir døgnåpent, men fra 6 om morgenen til 23 om kvelden, sier butikksjef An-Magritt Morseth Hegstad.

Selvbetjent

Butikken har nylig fått installert kasser for selvbetjent handel inne i butikken. Midt i påskeuka hjelper Jarl Mortensen ved butikken kunder med å registrere fingeravtrykk - som skal gjøre det lettere for dem senere å handle uten at det er ansatte på plass i butikken.

– Vi er i ferd med å klargjøre butikken for å være åpen også når vi ikke er her, sier han.





An-Magritt Morset Hegstad er butikksjef på Joker. **FOTO:** JOKER

Investerer store summer

Til sammen har de gjort investeringer for 2–3 millioner kroner, anslår Hegstad. Det vil det ta lang tid å tjene inn - men butikksjefen tenker langsiktig.

– Vi skal ha butikk her i mange år, forhåpentligvis. Vi ser lenger inn i glasskula. Nå har vi fått en moderne butikk. Utgangspunktet var ikke sånn da vi tok over i 2005. Vi har bygd stein på stein, sier hun.

– Dette er jo innovativt, slår hun fast, og legger til:

– Vi står fremst i skoa for å prøve å tilby en butikk i Stugudalen. Vi mener at det er et grunnlag for det, men ikke for de som bor her. Vi er fullstendig avhengig av at hyttefolket bruker det. De må være bevisste på hva som kan skje dersom de i stedet handler på Prix, sier hun.

Akkurat når butikken vil være klar for selvbetjening, er ikke helt sikkert, men Hegstad mener at det ikke vil ta lang tid etter at ombyggingen er gjort.



Kunder skal kunne låse seg inn for å handle i butikken også når de ansatte ikke er der. **FOTO:** TORMOD IGELØ ELLINGSEN

Publisert: mandag 1. april 2024 kl. 05:00
Oppdatert: 1 dag siden



UTFORSK TEMA:

- STUGUDAL
- TYDAL
- BUTIKK



KJØP ANNONSE Se alle



Lignende artikler



Påska står for nesten 20 prosent av omsetninga til butikken: – Den viktigste uka for oss +



Vi elsker å handle svensk til påske: – Det er jättekul +



Banken slår alarm om stort problem: – Kunde ble svindlet for store summer +